

FERRONEWS

2023



RAUTAISTA
YHTEISTYÖTÄ

INVESTMENT IN THE FUTURE

FERRONEWS

01

Pääkirjoitus

02

**Interrollin ROI-partneri
1. Suomessa**

03

**Ferroplanin laatikko-
rata Veripalvelulle**

04

**Mitattavaa
tehokkuutta**

05

**Jy-Kä-traverssi
siirtää 40 tonnia**

06

**Uudet
Ferroplanilaiset**

07

FerroPower

08

PalletMaster

09

**Esittelyssä
Laatuyksikkö**

10

**Me olemme
Ferroplan**



01

JOTAIN VANHAA, JOTAIN UUTTA, JOTAIN LAINATTUA JA JOTAIN PUNAISTA



Olen ollut Ferroplanin toimitusjohtajana reilun vuoden verran. Paljon on tapahtunut, mutta eräs merkittävimmistä asioista tuli vuoden vaihtuessa 2023 puolelle, kun omistajat määrittivät Ferroplanille uuden vision. Edellinen visio, Suomen markkinajohtaja valituissa segmenteissä, oli saavutettu ja oli aika asettaa rima korkeammalle. Uusi visio on tulla kansainväliseksi erikoiskuljettimien valmistajaksi. Siinä totisesti on jotakin vanhaa, uutta, lainattua ja paljon punaista.

Vanhaa ja vahvaa on tahto pitää valmistus omissa käsissä myös tulevaisuudessa: Ferroplan on valmistanut 40 vuoden ajan kuljettimia itse. Useat alan yritykset ovat tehneet toisenlaisen ratkaisun ja keskittyneet toiminnassaan esimerkiksi automaatioon, robotiikkaan tai tavaravirtojen hallintaan. Nämä asiat ovat tärkeitä myös meille, mutta raskaissa kuljetinjärjestelmissä itse kuljettimien toiminnallisuus ja turvallisuus näyttelevät niin merkittävää osaa, että vain sitä kautta voimme tarjota asiakkaillemme parhaan kokonaisratkaisun.

Uutta on tahto kansainvälistyä: Kansainvälistyminen ei tapahdu hetkessä, pohjatyöt sitä varten on aloitettu jo paljon aiemmin. Olemme panostaneet organisaatiossamme merkittävästi laatuun, prosesseihin ja uuteen henkilöstöön, myös vastuullisuuden rooli on korostunut. Ferroplanin toimitusten koko ja haastavuus on kasvanut myös kotimaisessa markkinassa, mikä on auttanut meitä kehittämään toimintojamme tulevaisuuden kansainvälistä kasvua silmällä pitäen.

Lainattua on halua oppia kumppaneiltamme:

Kansainvälistymistä on haastavaa toteuttaa yksin, sen vuoksi olemme asettaneet strategiseksi tavoitteeksi kumppaniverkoston luomisen. Yhdessä partnereidemme kanssa parhaat käytännöt toisiltamme lainaten pystymme tarjoamaan loppuasiakkaille laajemman kokonaisuuden kuljettimien ympärille.

Punaista on olemassaolomme edellytys, se

miksi erotumme (värimmäkin avulla) muista ja saamme tulla joka päivä töihin: missiomme on olla Tuotantoketjun vahvin lenkki, teemme asiakkaidemme tehdastyöstä tuottavaa ja turvallista, nyt vain laajemmalla markkina-alueella. Lisäksi FerroCare huolto- ja varaosaliiketoiminta tukee asiakkaitamme kuljetinjärjestelmien käytön aikana taaten laitteille pitkän käyttöiän.

Tällä kombolla kohti uutta!

Antti Rousku, CEO

02

FERROPLAN ON INTERROLLIN ROI-PARTNERI ENSIMMÄISENÄ SUOMESSA

Rolling On Interroll, tai lyhyemmin ROI, on Interrollin hallinnoima kansainvälinen kumppanuusohjelma. Ohjelma on tarkoitettu pk-yrityksille, ja ohjelmaan pääsy perustuu tiettyihin valintakriteereihin. Franz Schöpf on ROI-ohjelman Global Program Director.

"Potentiaalinen ROI-ehdokka on Interrollin pitkäaikainen ja hyvä asiakas, jonka tunnemme hyvin. Yhteisymmärrys ja luottamus on jo olemassa", Schöpf kertoo. Schöpfin mukaan ROI-kumppanistatus voidaan nähdä laatusertifikaattina: kumppanilla on laatu kunnossa sekä kunnianhimoa kasvaa. Ferroplan hyväksyttiin kumppaniksi loppuvuodesta 2022.

Miten ROI-kumppanuus näkyy käytännössä? Kumppanuus tarkoittaa, että Ferroplanilla on osamista tietyistä Interroll-teknoologioista. Ferroplanin asiakkaille kumppanuus puolestaan osoittaa, että Ferroplanilla on tarvittavat valmiudet integroida Interroll-teknoologioita omiin projekteihinsa.



Franz Schöpf
ROI Global Program Director

"Ei pitäisi puhua b2b-maailmasta, vaan human-to-human -maailmasta. Ihmisillä on merkitystä. Kun etsimme uusia ROI-ehdokkaita, haluan tietää, millaisia ihmisiä pöytien takana istuu. Jos haluaa olla osa tätä yhteisöä, on kulttuurin oltava avoin. Myös ROI-yhteisön sisällä saattaa olla jonkin verran kilpailua jäsenten välillä nyt tai tulevaisuudessa koska nämä pk-yritykset ovat melko nopeita liikkeissään ja voivat siirtyä uusille markkinoille nopeastikin. Jos ROI-yhteisön jäsenillä on yhteinen käsitys avoimuudesta ja läpinäkyvyydestä, on helppoa kilpailla yhdessä projektissa ja olla kumppaneita seuraavassa. Olemme nähneet tämän tapahtuvan.

On sovittava yhteen eri kumppaneiden vahvuuksia: ohjelmistot ja laitteistot, mekaaniset ja sähköiset, raskaat ja kevyet. Tärkeintä on kuitenkin, että mukana ovat juuri sopivat ihmiset. Luottamus on ihmisten vuorovaikutusta, inhimillistä vuorovaikutusta, halukkuutta avautua ja jakaa asioita yhteisön sisällä. Jos luottamusta ei ole, ei myöskään synny tunnetta yhteenkuuluvuudesta tai yhteisöllisyydestä. Siksi nämä asiat ovat niin tärkeitä ROI-ohjelmassa", Schöpf päättää.

Kumppanuus mahdollistaa myös Ferroplanin osallistumisen tuotekehitykseen Interrollin kanssa. ROI-kumppanit ovat aina kartalla siitä, mitä Interroll-uutuuksia on tulossa markkinoille. Koska Ferroplan on ensimmäinen ROI-kumppani Suomessa, pystymme tarjoamaan ensimmäisenä uusia Interroll-teknoologioita asiakkaillemme. ROI -yhteisö tarjoaa myös voimaa isompien projektien hoitamiseen, koska pk-yritysten resurssit eivät riitä kaikkeen: maailmanlaajuinen verkosto auttaa valtavasti, sillä jokainen jäsen voi etsiä kumppania maailmanlaajuisesta poolista.

"Interrollin rullakuljettimet ovat toimiva ja kustannustehokas perusta laatikkoradalle. Meidän tehtäväksemme jäi suunnitella ja toteuttaa toimiva kokonaisuus asiakkaan toivomusten mukaan."
Kalle Virta, Sales Manager, Industrial OEM:s

03

FERROPLANIN TOIMITTAMA LAATIKKORATA ON VARMATOIMINEN

Ferroplanin toimittama laatikkoratajärjestelmä kuljettaa nyt suomalaisten luovuttamaa verta. Vuonna 2022 Suomen Punaisen Ristin Veripalvelu valitsi Ferroplanin toimittamaan sähköistetyn laatikkoradan, jonka ansiosta verituotteiden käsittely tehostui.

Varastopäällikkö **Mikko Tuononen**: ”Kilpailutuksen valintakriteerejä oli luonnollisesti monia, mutta iso juttu oli, että Ferroplan pystyi teknisesti toteuttamaan juuri sellaisen radan kuin halusimme.”

Luovutetun veren käsittely ja prosessointi on jatkuvaa koska verta on oltava varastossa tietty määrä ja se on tuoretuote. Jotta Suomen verivarastot säilyvät turvallisella tasolla ja kaikille potilaille riittää verta, verenluovuttajia tarvitaan joka arkipäivä 700–800, eli viikkotasolla karkeasti noin 3500 veripussia saapuu käsiteltäväksi. Luovutetusta verestä erotetaan kolme veren osaa: punasolut, plasma ja verihiutalet. Tämän jälkeen tuotteet lähtevät sairaaloihin tai esimerkiksi jatkojalostukseen plasmalääkevalmistukseen.

”Meillähän tuli tavallaan kaksi kuljetinrataa. Ensimmäinen rata on varaston sisällä. Se on tarkoitettu tyhjiille verenkuljetuslaatikoille. Toinen rata kulkee varastosta tuotantotiloihin. Matkaa on noin 50 metriä.”

Osa uusista radoista toimii myös kahdessa tasossa. Ratkaisun ansiosta tyhjat laatikot palautuvat helposti varastolle. Radan tehtävänä on luonnollisesti kuljettaa laatikoita eteenpäin, mutta se toimii myös niiden väliaikaisvarastona. Jos laatikoita pidettäisiin rullakoissa lattialla, kuluisi lattiapinta-alaa varastointiin.



Kuljettimella kulkee noin 3500 veripussia viikossa, myös tyhjat kuljetuslaatikot palautuvat varastoon.

”Ennen vanhaan täysiä ja tyhjiä verilaatikoita raahattiin rullakoissa ja kärryissä päivän mittaan edestakaisin. Laatikkorata helpottaa huomattavasti tätä työtä: radan toisessa päässä voidaan purkaa ne laatikot ja laittaa radalle ja ajaa automaattisesti myös takaisin alkupäähän.”

Helppo käytettävyys on iso asia:

”On kaksi nappia, eteen tai taakse. Jompikumpi suunta on aina päällä: sen kun otat laatikon välistä, ja koko ketju liikkuu eteenpäin.”

Veren logistiikkaprosessi on kehittynyt aikojen saatossa hyvinkin fyysisestä varastotyöstä kohti yhä suurempaa automaatiota:

”Ihan alkujaan veriä siirrettiin kymmenillä kärryillä ja työnnettiin varastolta tuotannon puolelle eri pisteisiin. Tämän jälkeen tuli vapaarata, jossa ei ollut minkäänlaisia sähköjä. Painavia laatikoita joutui itse vetämään radalla. Purettiin ensin varaston päässä veret ja työnnettiin laatikot eteenpäin rullarataa pitkin ja tuotannon puolella laatikot vedettiin omiin työpisteisiin. Uusi rata on monipuolinen, hyvin suunniteltu ja kyllä sähköistys sekä automaatio säästävät paljon manuaaliselta työltä”, **Tuononen** päättää.

04

FERROPLAN LUO MITTAVAA TEHOKKUUTTA

Oli kyse sitten kuljettimista tai varastojärjestelmistä, Ferroplanin suunnittelema ja toimittama ratkaisu näkyy suoraan mitattavana tehokkuutena. Tältä aukeamalta löydät esimerkkejä tehokkuudestamme. Jos koet, että me voisimme tuoda tehokkuutta myös teidän yritykseenne, autamme mielellämme! Lisätietoja löydät nettisivuiltamme ja myynnin yhteystiedot lehden viimeiseltä aukeamalta.



CASE 1

Ferroplan toimitti kuljetinjärjestelmän Valio Oy:n Riihimäen meijerille.

Tulos: Tehokkuus lisääntyi noin 20 prosenttia.



CASE 2

Teuvo-traverssi

Tulos: Teuvo painaa pitkää ja tehokasta päivää Vilppulassa.



CASE 3

Ferroplan Oy toimitti SKS Group Oy:lle muovilaatikoiden kuljettimet komponenttien keräilylinjastoon.

Tulos: Aiempi keräilyjärjestelmä vei 250 m², tilantarve puolittui. Toimitettavat keräilyrivit päivässä: n. 150-200 riviä. Saapuvat rivit per päivä: n. 40-60 riviä päivässä. Tarvittava henkilöstöresurssi väheni kolmannekseen.



CASE 4

Levvyörä Oy on pyöräosaaja ja teräksen asiantuntijayritys, jolle Ferroplan toimitti kuljetinlinjaston maalaamon purkupäähän.

Tulos: Tuottavuus nousi ja maalaamon läpivirtaus parani, sillä läpi kulkee enemmän tavaraa. Työturvallisuus parani. Aikataulu piti ja järjestelmä toimi heti. Kuljetinrullien pinnoitus on hyvä, eikä kulu.



Huollot ja konsultaatiot
FerroCare

Huolto klo 8-16
+358 40 832 3248

05

JYKEVÄ KÄRRY ELI JY-KÄ-TRAVERSSI SIIRTÄÄ AUTOMAATTISESTI 40 TONNIN SAHATAVARANIPPUJA

Ferroplan on saanut jo useita automaatti-traverssien tilauksia. Kokemusta traversseista olemme kartuttaneet jo esimerkiksi vaneriteollisuuden toimituksista, mutta automaattinen traverssi on täysin uusi ratkaisumme, joka syntyi oman tuotekehityksen ansiosta asiakkaan tarpeita kuunnellen. Tarjoamme myös ratkaisut automaattilastaukseen. Tuotteellemme on kysyntää globaalisti, sillä maailmalla erilaisia TC-kanavakuivaamratkaisuita on jo lähes 50 kappaletta.

RATKAISUMME

Sahateollisuuden ratkaisumme on ryhmitelty kuuteen tuoteryhmään:

- varastojärjestelmät
- traverssit
- mittauskuljettimet
- sivutuotekuljettimet
- siirtokuljettimet
- erikoiskuljettimet

JY-KÄ LYHYESTI:

- sahateollisuuden TC-kanavakuivaamoihin suunniteltu automaattinen traverssi sahatavaranippujen siirtoon
- testattu 40 tonnin kuormalla
- traverssi on suunniteltu toimimaan automaattisesti niin, että ylempi järjestelmä ohjaa sen liikkeitä
- Jy-Kää voi käyttää myös manuaalisesti
- ylikuormitusrajat, turvaskannerit, hälytysjärjestelmä valvoo työturvallisuutta

ASIAKKAITAMME

Suurimpia asiakkaitamme sahateollisuudessa:

- Metsä Fibre
- Stora Enso
- Mustola Timber
- Junnikkala
- Pölkky
- MCM Timber
- Anaika Wood



LISÄTIEDOT
JA TARJOUS-
PYYNNÖT

Sales Manager
Sawmills & Wood Industry

JYRKI RUSINEN

+358 (0)40 8449 069
jyrki.rusinen@ferroplan.fi
www.ferroplan.fi



Jy-Kä-traverssi mallikuvassa



Jy-Kä-traverssi valmiina tehtaalla Orimattilassa

06

**FERROPLANIN UUDET
RAUDANLUJAT AMMATTILAISET**

Toivotetaan tervetulleeksi taloon



Antti Ahvenainen
Business Manager, FerroCare



Ville Ampuja
Sourcing Manager



Erkki Forsström
Development Manager



Esa Heikkinen
QEHS Manager



Jarkko Heiska
Foreman



Jeroen Hinnen
Commercial Director



Jarkko Hämäläinen
Automation



Taisto Innala
Subcontracting



Jesse Kaukinen
Supervisor



Joona Kiuru
Installer



Minna Kivelä
CFO



Petteri Kyyhkynen
Project Manager



Henry Laakso
Designer



Tanja Lehtinen
Marketing Coordinator



Piia Malmberg
HR Assistant



Jussi-Mikko Makkonen
Business Manager, Pallet Master



Harri Mäenpää
Project Manager



Sakari Mäntyvaara
Installer



Jesse Patrikainen
Installer



Jani Pirhonen
Designer



Onni Rantti
Sales Engineer



Antti Rousku
CEO



Raimo Ruhanen
Assembler



Janne Rämö
Assembler



Antti Suokas
Welder



Niilo Suviola
Automation Designer

07

FERRO POWER

Moduuleittain kontteihin
rakennettu energialaitos –
paikalliseen energiantuotantoon



Mitä voi hyödyntää
polttoaineena?

*Sivuvirrat teollisuudesta,
kiertotaloudesta, maatalou-
desta, terveydenhuollosta
sekä yhdyskuntaliete ja lanta.*

Puhtaampi – Paikallinen – Itsenäinen

**Lämmön ja optiona kylmän,
höyryn ja sähkön tuottamiseen**

Suorituskyky optimiolosuhteissa:

- *Nimellisteho 1 MW (kahdennettavissa)*
- *Lämpöä 8000 MWh/a*
- *Kylmää 4000 MWh/a*
- *Sähköä 750 MWh/a*
- *Hyvä hyötysuhde*
- *Puhdistaa direktiivien määräämät haitalliset yhdisteet*
- *Polttoaineen käsittelykapasiteetti*
- *250-350 kg/h laadusta riippuen*
- *Ei tarvitse kiinteää perustusta*
- *Liikkuu viikoissa uuteen paikkaan*

Lue lisää **ferropower.fi**



LISÄTIEDOT

FERROPOWER OY
Takojaantie 4
16300 ORIMATTILA
+358 207 189 720

PALLET MASTER

08

FERROPLAN

Jussi-Mikko Makkonen
Business Manager
+358 (0)40 610 2323
jussi-mikko.makkonen@palletmaster.fi



PALLET MASTER paineilmatoiminen

Täysin automaattinen lastaus- ja purkutoiminto. Laite tarvitsee paineilmaa ja 230 V sähköpistorasian. Laitteen kapasiteetti 15 tai 25 lavaa.



PALLET MASTER 1-5 sähköinen

Laitteeseen voidaan viedä 1-5 lavaa kerrallaan ja suorittaa automaattinen pinonta tai vastaavasti siitä voidaan hakea 1-5 lavaa kerrallaan. Laitteen kapasiteetti 15 tai 25 lavaa.



PALLET MASTER sähköinen

Täysin automaattinen lastaus- ja purkutoiminto. Lisäksi voidaan valita pikatoiminto pelkälle lastaukselle tai purkamiselle, jolloin toiminto voidaan suorittaa ilman automaattitoiminnon viivettä. Laite tarvitsee vain 230 V sähköpistorasian. Laitteen kapasiteetti 15 tai 25 lavaa.



PALLET MASTER teholavoille, sähköinen

Täysin automaattinen lastaus- ja purkutoiminto. Lisäksi voidaan valita pikatoiminto pelkälle lastaukselle tai purkamiselle, jolloin toiminto voidaan suorittaa ilman automaattitoiminnon viivettä.

09

FERROPLAN LAATUYKSIKÖN ESITTELY LAATU KUNTOON, ASIA KERRALLAAN!



Esa Heikkinen
QEHS Manager

"Uusia tuulia on alkanut puhallella Ferroplan-yhteisössä. Tuiverrusta saattaa tuntua, mutta uskon siihen, että tämän jälkeen koittaa poutasää ja myötätuuli", kertoo Ferroplanin QEHS Manager Esa Heikkinen. Hän jatkaa: "Iloisena ja onnellisena olen saanut tutustua miellyttäviin uusiin työkavereihin. Asennetta ja tahtotilaa löytyy."

Ferroplan on sitoutunut jatkuvaan parantamiseen. Tiimejä on vahvistettu kokeneilla asiantuntijoilla, tavoitteena entistä systemaattisemman toiminnan kehittäminen, asiakkaalta asiakkaalle.

Mitä tämä kaikki tarkoittaa käytännössä?

"Käytännön töissä keskitytään sujuvuuden varmistamiseen, virtaukseen, turvallisiin ja tuottavin työtapoihin, jotta turvalliset, ja kestävät tuotteet voidaan toimittaa asiakkaalle oikeaan aikaan ja tarpeeseen. Meillä on tässä vielä tekemistä. Toimituksen jälkeen huolehditaan tuotteiden elinkaaren aikaisista huolto- ja varaosapalveluista parhain mahdollisin keinoin", listaa **Heikkinen**.

"Ei mitään rimpuloita" -slogan näkyy siis jatkossa myös vastuullisen liiketoiminnan toteuttamisessa, luontevana osana Ferroplanin toimintaa.

FERROPLAN

EI MITÄÄN RIMPULOITA.

10

ME OLEMME FERROPLAN

Ferroplanin toimittama kuljetinjärjestelmä on asiakkaamme tuotantoketjun vahvin lenkki. Suunnittelemme kuljetinjärjestelmät aina tiiviissä yhteistyössä asiakkaan kanssa. Ferroplanin laatu, design ja innovatiivisuus ovat syntyneet neljänkymmenen vuoden suunnittelun ja kehittämisen tuloksena. Me tarjoamme parhaat asiantuntijat, parhaan palvelukokemuksen sekä parhaat huoltopalvelut.

MYYNNIN YHTEYSTIEDOT

JEROEN HINNEN

Commercial Director
Puh. +358 (0)50 312 2779

ANTTI VILJANEN

Sales Director
Puh. +358 (0)41 504 6706

JANNE KENTTÄMAA

Sales Manager
Intralogistics
Puh. +358 (0)40 8448 462

JYRKI RUSINEN

Sales Manager
Sawmills and Forest industry
Puh. +358 (0)40 8449 069

KALLE VIRTA

Sales Manager
Industrial OEM:s
Puh. +358 (0)40 8619 883

ONNI RANTTI

Sales Engineer
Puh. +358 (0)40 6109 440

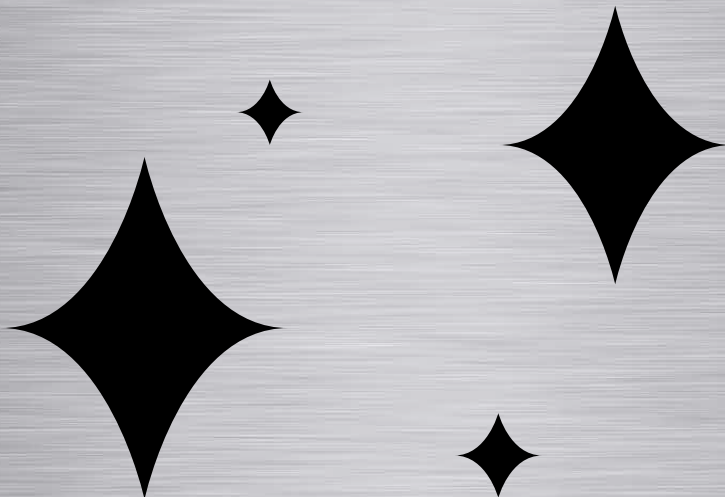
PAULI RÄIHÄ

Puh. +358 (0)40 591 2337



FERROPLAN

**40 VUOTTA
2023!**



FERROPLAN



+358 207 189 720



Takojantie 4, 16300 Orimattila



www.ferroplan.fi