

FERRONEWS

1/2020



ASIAANTUNTIJAT AALLONHARJALLA

INVESTMENT IN THE FUTURE

FERRONEWS

01

Pääkirjoitus

02

Ferroplan laivanrakennuksen
alkujuurilla

03

FerroCare-huolto on nyt
entistäkin kattavampaa

04

Uudet aallot

05

Mittavaa
tehokkuutta

06

Uutta!
FDA-hihnakuljettimet
Ferroplanilta

07

Uutta!
Raskaan sarjan
saksinostin

08

FerroPower

09

Me olemme
Ferroplan



01

PÄÄKIRJOITUS LUOTTAMUS - MIKÄ KLISEE!



”Olemme luotettavia” lukee monen suomalaisen yrityksen kotisivuilla ja saa sen kuluneisuudessaan kuulostamaan kliseeltä. Luottamus on kuitenkin yksi suomalainen perusarvo, suuri pieni asia.

Mitä luottamus merkitsee, mitä se käytännössä tarkoittaa? Yritysten välisessä kaupassa se tarkoittaa, että pidetään, mitä luvataan. Silloinkin, kun allekirjoituksen korvaa kädenpuristus ja silmiin katsominen. Se tarkoittaa, että jos paha paikka tulee, ei hävitä jälkiä jättämättä, vaan hoidetaan homma maaliin. Luottamus tarkoittaa, että autetaan kaveria, kun apuja tarvitaan. Se tarkoittaa myös sitä, että tekniseen ratkaisuun voi luottaa: tämä tuote toimii niin kuin on ajateltu, tai paremmin.

Ferroplan toimii toimitusketjussa monissa rooleissa. Olemme päätoimittaja, alihankkija, asiakas, yhteistyökumppani, työnantaja, verkoston jäsen. Luottamus yhdistää näitäkin rooleja.

Ilman luottamusta emme voisi toimia suurten suomalaisten yritysten alihankkijana. Siinä roolissa luottamus on kaikki kaikessa. Asiakkaan pitää pystyä luottamaan siihen, että oikeat tavarat tulevat oikeaan aikaan oikeaan paikkaan ja toimivat siellä, kuten on sovittu. Ja jos joku näistä asioista uhkaa vaarantua, siitä kerrotaan heti. Luottamus ei merkitse, että kaikki sujuu aina kuin rasvattu, vaan sitä, että otetaan vastuu omista tekemisistä ja tarvittaessa keskustellaan asiat halki.

Luottamus vapauttaa energiaa muihin asioihin kuin sen käyttämiseen, että asiat hoituvat niin kuin on sovittu. Työtehtävät tehdään, aikataulu pitää, tavarat saapuvat perille. Kun luottamus pelaa, jää aikaa tärkeämmille asioille.

Voitte kutsua minua naiiviksi puhuessani luottamuksesta tähän sävyyn. Henkilökohtainen päätökseni nousee siitä, kun olemme remontoineet kotiamme viimeiset pari vuotta. Oman arvioni mukaan ”Ei luotettavien” palveluntuottajien lista on pidempi kuin ”Luotettavien”. Tällä viitataan kykenemättömyyteen pitää kiinni ensimmäisestääkään aikataulusta tai muusta sovitusta asiasta ja tiedän, kuinka paljon aikaa ja energiaa asioiden perässä juoksemiseen menee. Se on arvokas opetus, koska en halua kohdella asiakkaitamme samalla tavoin. Yrityskaupassa se tie tosin on niin lyhyt, ettei toista mahdollisuutta usein tule. Luottamuksen voi menettää vain kerran.

Hyvät asiakkaat ja yhteistyökumppanit, hyvä sinä: Kuljemme kanssasi läpi yhteisen projektin, emme jätä yksin tai pulaan. Meihin voit luottaa.

Minna Patosalmi, CEO

02

FERROPLAN LAIVANRAKENNUKSEN ALKUJUURILLA

Ferroplan on tehostanut telakoiden toimintaa jo yli kymmenen vuoden ajan toimittamalla kuljetinratkaisuja isompiin kokonaisuuksiin yhteistyössä suurempien laitetoyrittäjien kanssa.

Ferroplan on toimittanut isoihin kansainvälisiin projekteihin esimerkiksi rulla- ja ketjukuljettimia, risteusasemia ja sähköhydraulisia kääntöasemia. Projekteilla on usein tiukka aikataulu, jolloin joustavat ja luotettavat yhteistyökumppanit ja alihankkijat ovat oleellinen osa aikataulussa pysymistä. Menestys perustuu innovatiivisuuteen, luotettavuuteen ja joustavuuteen: globaalissa kilpailussa pärjäämisestä tulee näin hieman helpompaa.

”Vuodesta 2017 olemme olleet tiiviimmin telkkateollisuuden laitetoyrittäjänä, mutta olemme toimittaneet laitteita jo vuodesta 2007. Kokemusta löytyy kotimaan projekteista, mutta myös esimerkiksi Saksasta, Australiasta ja Italiasta” kertoo Sales Director Antti Viljanen.

Ferroplanin toimittamien kuljettimien ja käsittelylaitteiden tehtävänä on siirtää profiiliteräksiä ja teräslevyjä työvaiheesta toiseen. Täysin automatisoidut linjakokonaisuudet ovat nykyään tärkeä osa modernia telakkaa, mutta aiemmin trukit ajoivat teräslevynippuja, jolloin toiminta ei ollut tehokasta.

”Automatisoitu linja eliminoi käsin tekemisen virheet. Toimittamamme laitteet ovat Ferroplanille suuria, mutta pieni osa isoa kokonaisuutta: ne ovat tärkeä osa suurta telakkaa ja sen työvaiheita. Palvelemme ennen kaikkea isompaa kokonaisuutta”, jatkaa Viljanen.

Käytännön työvaiheita ovat esimerkiksi teräslevyjen ja profiilien katkaisu, hitsaus, hionta, raepuhallus, maalaus, plasmaleikkaus ja uudelleenliittäminen. Kuljettimien tehtävänä on siirtää tarkasti ja tehokkaasti teräsaihoita vaiheesta toiseen.

”Isoissa kansainvälisissä projekteissa on tärkeä sitoutua aikatauluihin. Alihankkija ei voi myöhästellä: kun juna lähtee liikkeelle, ei siitä voi hypätä vauhdissa pois. Olemme saaneetkin positiivista palautetta siitä, että meidän aikataulumme pitävät hyvin ja hoidamme oman osuutemme kunnialla” valaisee Viljanen.

Isot projektit vaativat myös omalta organisaatiolta sisäisesti ketterää reagoitua muuttuviin tilanteisiin. Joskus iso layout muuttuu, kun alihankkijan tuotanto on jo vauhdissa. Muutoksenhallinta on läsnä koko ajan ja vaatii suunnittelulta sekä tuotannolta reagoitukykyä.

Lopuksi Viljanen kiteyttää vielä mistä telakkateollisuuden laitetoyrittäjänä olemisessä on kyse:

”Olemme vahvasti läsnä laivan runko-osien alkujalostuksen juurilla, se on meidän ydinosiamme aluettamme ja siitä meidät tunnetaan”.



SUOMEN MERITEOLLISUUS

Kotimainen meriteollisuus on verkostoitunutta liiketoimintaa, jossa käytetään paljon alihankintaa: uusien risteilijöiden arvosta jopa yli 75 % tuotetaan ulkoistettuna. Suomen meriteollisuuden liikevaihto oli vuonna 2014 7,9 miljardia euroa. Meriklusteri, johon kuuluvat myös merenkulku ja satamatoiminnot, työllisti vuonna 2014 48 400 henkeä ja sen liikevaihto oli 12,7 miljardia euroa.

Toimialan yritysverkosto on monipuolinen: laivojen ohella Suomen meriteollisuuden erityisosaamista ovat ruoripotkurit, jäänmurtajat ja muut arktisten olojen laivat sekä niiden suunnittelu, monipolttoaineiset laivojen dieselmoottorit, lastinkäsittely- ja sammutusjärjestelmät sekä sisustusvarustelun uudistusprojektit. Alan asiakkuudet ovat lähes kokonaan kansainvälisiä ja alan yrityksillä on paljon erilaisten laitteiden ja suunnittelutyön vientiä. Globaaliin kilpailuun vastatakseen meriteollisuusyritykset kehittävät myös huoltoihin ja palveluihin keskittyvää liiketoimintaa, jolloin liiketoimintamahdollisuuksia syntyy pitkin laitteen elinkaarta.

Lähteet: Varsinais-Suomen kokonaistoimittajaverkoston tila ja kehittymismahdollisuudet 2008; Meri ja merenkulku (Turun yliopiston tiedote); Varsinais-Suomen meriteollisuuden laajuus ja rakenne 2012; Elinkaariajattelu ja -liiketoiminta Suomen meriteollisuudessa 2013.

03

FERROCARE-HUOLTO ON NYT ENTISTÄKIN KATTAVAMPAA

Oli kyseessä huoltotarpeen kartoitus, huolto, varaosatarve tai akuutti tilanne, Ferroplan pitää huolen omistaan FerroCare-huoltopalveluilla.

Ferroplan tarjoaa kokonaisvaltaista laatua asiakkailleen. Olemme nyt panostaneet entistä enemmän huoltopalveluihimme: meiltä saat huoltokartoitukset, huoltokoulutukset, varaosat, kuljetinjärjestelmien modifikaatiot sekä tietenkin kattavat huoltopalvelut.

Huoltomyyjä Timo Nirkko: "Hyvin huollettu kuljetinratkaisu on toimintavarma. Haluamme tarjota pidempiaikaisia yhteistyökumppanuuksia asiakkaillemme myös huoltopalveluiden osalta, sillä varsinaisista laiterikoista päästään eroon ennakoivalla huollolla, ja tämä taas tarkoittaa asiakkaalle rahan säästöä. FerroCare-huoltosopimukset ja huollot räätälöidään asiakaslähtöisesti, kuten kuljettimetkin."

Pidämme huolen toimintavarmuudesta FerroCare-huoltopalveluillamme. Kuljettimen elinkaari alkaa käyttöönotosta, ja meille on tärkeää, että asiakas saa keskittyä omaan liiketoimintaansa ilman yllättäviä keskeytyksiä tai laiterikkoja.

FerroCare-huolto tekee kuljettimista tuotantoketjusi vahvimman lenkin. Huoltopalvelut auttavat kokonaisvaltaisesti ylläpitämään tuotantoketjusi toimintakykyä. Yllättävänkin tilanteen sattuessa apu löytyy nopeasti ja läheltä.

Saat nopean huoltoavun tai konsultaation soittamalla FerroCare-huoltoon.



FerroCare-tiimissä Timo Nirkko, Timo Launiainen, Kimmo Jauhiainen, Juha Johansson ja Duc Binh Vo.



**Huollot ja
konsultaatiot
FerroCare**

**Huolto klo 8-16
+358 40 832 3248**

04

FERROPLAN UUDET AALLOT



Juha Sipilä
Product Manager



Irina Bogdanova
Secretary

MERENKULKU

Maailmankaupan kuljetuksista laivojen osuus on noin 90 prosenttia. Tavaraa sekä matkustajia kuljettavia kauppalaivoja on maailmanlaajuisesti noin 50 000, jotka on liputettu noin 150 eri valtioon. Suomi on hyvin riippuvainen merenkulusta: vuonna 2018 merikuljetusten osuus Suomen viennistä oli 90 % ja tuonnista 80 %. Vuonna 2018 Suomen merikuljetukset nousivat 103,8 miljoonaan tonniin, mikä on kaikkien aikojen ennätys.

Suomen ulkomaankaupan merikuljetuksista kulkee tällä hetkellä suomalaisilla laivoilla noin 34 %. Suomen lipun alla olevien alusten määrä onkin pysynyt suhteellisen vakaana viime vuosina. Vuonna 2018 kauppalaivojen alusteluon oli merkitty 111 alusta. Suomalaisilla matkustaja-autolautoilla kuljetetaan kappaleavaravienistä yli 60 % ja kappaleavaratuonnista 50 %. Näitä ovat esimerkiksi elintarvikkeet.

Lähteet: Suomen Merimiesunioni

01

RANTA-
AKTIVITEETTI

Ensi kesänä lähimatkailu nousee kenties arvoonsa. Avaa internet ja selvitä oman lähirantasi sijainti. Saatat yllättyä. Valitse maisemareitti, ja pakkaa kevyesti (suosittelemme esimerkiksi vichyä, aurinkorasvaa ja salmiakkia).



05

FERROPLAN LUO MITTAVAA TEHOKKUUTTA

Oli kyse sitten kuljettimista tai varastojärjestelmistä, Ferroplanin suunnittelema ja toimittama ratkaisu näkyy suoraan mitattavana tehokkuutena. Tältä aukeamalta löydät esimerkkejä tehokkuudestamme. Jos koet, että me voisimme tuoda tehokkuutta myös teidän yritykseenne, autamme mielellämme! Lisätietoja löydät nettisivuiltamme ja myynnin yhteystiedot lehden viimeiseltä aukeamalta.



CASE 1

Ferroplan toimitti kuljetinjärjestelmän Valio Oy:n Riihimäen meijerille.

Tulos: Tehokkuus lisääntyi noin 20 prosenttia.



CASE 2

Ferroplan toimitti rengasaihiovarastojärjestelmän Nokian Raskaat Renkaat Oy:lle.

Tulos: Tuottavuus nousi noin 10 prosenttia.



CASE 3

Ferroplan Oy toimitti SKS Group Oy:lle muovilaatikoiden kuljettimet komponenttien keräilylinjastoon.

Tulos: Aiempi keräilyjärjestelmä vei 250 m², tilantarve puolittui. Toimitettavat keräilyrivit päivässä: n. 150-200 riviä. Saapuvat rivit per päivä: n. 40-60 riviä päivässä. Tarvittava henkilöstöresurssi väheni kolmannekseen.



CASE 4

Levypyörä Oy on pyöräosaaja ja teräksen asiantuntijayritys, jolle Ferroplan toimitti kuljetinlinjaston maalaamon purkupäähän.

Tulos: Tuottavuus nousi ja maalaamon läpivirtaus parani, sillä läpi kulkee enemmän tavaraa. Työturvallisuus parani. Aikataulu piti ja järjestelmä toimi heti. Kuljetinrullien pinnoitus on hyvä, eikä kulu.

02

RANTA-AKTIVITEETTI

Jos rannalla on pakko kaivaa älypuhelin esiin, niin lataa sovellus, joka tunnistaa lintulajit laulun perusteella. Luonnon seuraaminen on tutkitusti vähintään yhtä viihdyttävää ja rentouttavaa kuin Netflixin tuijottaminen.



FDA-HYVÄKSYTYT HIHNAKULJETTIMIT VALMISTUVAT FERROPLANIN JA AMMERAAL BELTECHIN YHTEISTYÖNÄ



FDA-kuljettimien valmistaminen on uusi aluevaltaus Ferroplanille. Kuljetinrakenne on suunniteltu yhteistyönä Ammerraal Beltech Oy:n kanssa tavoitteena muuteltavuus käyttökohteen mukaan mahdollistaen eri hihnavaihtoehtojen käytön; PU-ihhna, Soliflex PRO ja moduulihihna.

HYÖDYT TIIVISTETTYNÄ:

- Innovaatio: hihnavaihtoehtojen muunneltavuus ja vaihdon helppous on huomioitu suunnittelussa. Tämä tarkoittaa käytännössä sitä, että sekä pakatut että pakkaamattomat elintarviketuotteet voidaan kuljettaa samalla kuljettimella hihnanvaihdon jälkeen. Myös laidat ovat vaihdettavissa tuotteen mukaan.
- Kotimainen FDA-hyväksytty kuljetinratkaisu elintarviketeollisuuden kaikkiin tarpeisiin, esim. korkean hygieniatason vaativiin kohteisiin.
- Päivittäinen puhdistus on tehty helpoksi: hihnan ja laitojen poisto on nopeaa.
- Rumpumootorit mahdollistavat kaksisuuntaisen ajon.
- Huolto on vaivatonta: vaurioituneen tai kulu- neen hihnan vaihtaminen onnistuu käyttäjältä. Tarjoamme myös kattavan huolto-ohjeistuksen.



LISÄTIEDOT

JUHA SIPILÄ
Product Manager
juha.sipila@ferroplan.fi
+358 (0)40 6105600
www.ferroplan.fi

RASKAAN SARJAN SAKSINOSTIN

Ferroplanin kehittämä saksinostin yhdistää nosto- ja siirtotoiminnon. Modernilla valmistustekniikalla valmistettu saksilavanostin suunnitellaan vastaamaan eri teollisuusalojen tarpeisiin, ja on integroitavissa kuljetinjärjestelmiin. Molemmat tuotteet suunnittelee ja valmistaa Ferroplan. Näin varmistetaan laitteiden toimintavarmuus ja yhteensopivuus.



TEKNISET TIEDOT

Kaikki ratkaisut suunnitellaan ja mitoitetaan yksilöllisesti tulevan käyttökohteen mukaan.

- Kapasiteetti 3000–5000 kg.
- Nostoliike 1500–1900 mm.
- Kannen pituus 2400–2900 mm.
- Kannen leveys 800–2950 mm.
- Soveltuu teollisuusympäristöihin.
- Toimialasta riippumatta (vaneri- ja viiluteollisuus, levy-, pelletti- ja energiateollisuus).

HYÖDYT

- Saksilavan kuljetinintegrointi monipuolisine kuljetinvaihtoehtoineen samalta valmistajalta.
- Täysin kotimainen raskassarjalainen.
- Kattavat huoltopalvelut koko elinkaaren ajaksi.



LISÄTIEDOT

JUHA SIPILÄ
Product Manager
juha.sipila@ferroplan.fi
+358 (0)40 6105600
www.ferroplan.fi

08

FERROPOWER-LAITOS ON INVESTOINTI TULEVAISUUTEEN

Energian tuottaminen ja sen tasaisen saannin varmistaminen ovat tulevaisuuden avainkysymyksiä. Ferroplan lähti suunnittelemaan tulevaisuuden energiaratkaisua: kehittimme FerroPower-energia-laitoksen, jolla tuotetaan energiaa useista eri raaka-aineista.

"Kun teollisuuden sivuvirtoja hyödynnetään energiatuotannossa FerroPower -laitoksessa, sillä korvataan fossiilisia polttoaineita. Lisäksi paikallisella energiantuotannolla jopa nollataan jätteen kumipyöräkuljetukset. Esimerkiksi Pohjois-Suomessa yksi edestakainen jätteenkuljetuskeikka voi olla yli tuhat kilometriä pitkä" taustoittaa Ferroplanin hallituksen puheenjohtaja Pentti Patosalmi.

Yhden megawatin FerroPower on tehokas kokonaisuus, jonka suunnittelussa ja rakentamisessa on hyödynnetty huipputeknologiaa. FerroPower-laitoksella voidaan tuottaa yhdessä tai erikseen sähköä, lämpöä, kylmää tai höyryä. Laitoksen monipolttoainekattila soveltuu myös vaarallisen jätteen hävittämiseen.

Laitos on ollut Ferroplanin omassa käytössä tammi-kuusta 2018 lähtien, kun Ferroplanin oma kiinteistö

Orimattilassa on lämmitetty FerroPower-laitoksen tuottamalla energialla. Lisäksi Orimattilan lämmön kanssa käynnistettiin yhteistyö 2019: laitoksen ylijäämälämpö siirretään suoraan kaukolämpöverkkoon. Myös koepolttolupa jätteelle on vahvistettu vuoden 2020 elokuuhun asti ja testit eri jätejakeille on käynnistetty.

Laitos käsittelee esimerkiksi maatalouden, teollisuuden ja terveydenhuollon tuottamia sivuvirtoja tehden hukka-aineesta arvokasta energiaa. FerroPower-laitoksen kokonaisuhyötysuhde on jopa 96 %. Laitos on myös helposti liikuteltava, sillä moduuleittain kontteihin rakennetun laitoksen saa siirrettyä paikasta toiseen muutamassa viikossa, eikä laitos tarvitse kiinteää perustaa. Näin ollen FerroPower toimii aina siellä, missä tarve on suurin ja varmistaa laadukkaan ja kustannustehokkaan energiansaannin.

03

RANTA-
AKTIVITEETTI

Tee rannalla asioita, joille ei muulloin ole muka aikaa. Makaa, mieti, lue, puhu. Valvo auringonnousuun ja ota siitä kuva. Kesällä rannalla nautittu jäätelö menee suoraan reisilihaksiin.





FERROPOWER

FERROPOWER

ALL2ENERGY
FERROPLAN CHP UNIT

*Kontteihin rakennettu
energialaitos*

Mitä voi
hyödyntää
polttoaineena?

*Sivuvirrat teollisuudesta,
kiertotaloudesta, maatalou-
desta, terveydenhuollosta
sekä yhdyskuntaliete ja lanta.*

Sähkön, lämmön, kylmän
ja höyryn tuottamiseen

- *Nimellisteho 1 MW*
- *Sähköä 1280 MWh/a*
- *Lämpöä 7650 MWh/a*
- *Kylmää 3825 MWh/a*
- *Kokonaishyötysuhde jopa 96 %*
- *Puhdistaa direktiivien määräämät
haitalliset yhdisteet*
- *Polttoaineenkäsittelykapasiteetti*
- *300-700 kg/h laadusta riippuen*
- *Ei tarvitse kiinteää perustusta*
– *liikkuu viikoissa uuteen paikkaan*

JÄLLEENMYYJÄMME MAAILMALLA



Löydät lähimmän jälleenmyyjäsi yhteystiedot osoitteesta
www.ferroplan.fi/fi/yhteys



Vuodesta

1983

Orimattilassa.

Vuodesta

2005

Latviassa.

Vuodessa

1000

kuljetinta.

Toimimme

ISO 9001

-standardin mukaan.

Toimimme

ISO 14001

-ympäristöstandardin mukaan.

Suomen

JOHTAVA

toimittaja.

09

ME OLEMME FERROPLAN

Ferroplanin toimittama kuljetinjärjestelmä on asiakkaamme tuotantoketjun vahvin lenkki. Suunnittelemme kuljetinjärjestelmät aina tiiviissä yhteistyössä asiakkaan kanssa. Ferroplanin laatu, design ja innovatiivisuus ovat syntyneet kolmenkymmenen vuoden suunnittelun ja kehittämisen tuloksena. Me tarjoamme parhaat asiantuntijat, parhaan palvelukokemuksen sekä parhaat huoltopalvelut.

MYYNIN YHTEYSTIEDOT

ANTTI VILJANEN

Sales Director

Puh. +358 (0)41 504 6706

PAULI RÄIHÄ

Sales

Puh. +358 (0)40 591 2337

KALLE VIRTÄ

Sales and design

Puh. +358 (0)40 8619 883

JANNE KENTTÄMAA

Product Manager (Pallet Master)

Puh. +358 (0)40 8448 462

JUHA SIPILÄ

Product Manager (Scissor Lift Tables)

Puh. +358 (0)40 610 5600

JYRKI RUSINEN

Project Manager (Sawmill Industry)

Puh. +358 (0)40 8449 069



FERROPLAN



+358 207 189 720



Takojantie 4, 16300 Orimattila



www.ferroplan.fi